



Grover startet mit 250-Millionen-Finanzierung ins neue Jahr

Berlin, 15. Januar 2020 – Der Berliner Tech-Subscription-Service Grover gibt den erfolgreichen Abschluss einer neuen Asset-Backed-Finanzierung bekannt. Eine bestehende Fremdkapitalfinanzierung der Varengold Bank AG wird auf 250 Millionen Euro aufgestockt. Mit dem frischen Kapital läutet das Circular-Economy-Unternehmen die nächste große Wachstumsphase ein.

Bei der neuen Asset-Backed-Finanzierung handelt es sich um eine Erhöhung der bereits bestehenden Fremdkapital-Linie der Varengold Bank von bisher 55 Millionen Euro auf 250 Millionen Euro. Das neue Kapital stammt von einem weiteren Fremdkapitalgeber und wird durch die Varengold Bank vermittelt. Das gesamte Finanzierungsvolumen von Grover beläuft sich nun auf rund 300 Millionen Euro. Die Finanzierung festigt Grovers Position als europäischer Marktführer im Miet-Commerce für Unterhaltungselektronik und als Verfechter einer Kreislaufwirtschaft für Elektronikgeräte.

Mit seinem zirkulären Miet-Modell, bei dem Elektronikgeräte über ihren Lebenszyklus hinweg von mehreren Konsumenten genutzt werden, ermöglicht Grover seinen Kunden flexiblen und kostengünstigen Zugang zu den neuesten Tech-Produkten und trägt gleichzeitig zur Reduzierung von Elektroschrott bei. Im vergangenen Jahr rezirkulierte das Unternehmen rund 100 Tausend Geräte. Grover hat durch die eigene Online-Plattform und die Integration mit führenden Elektronikhändlern ein eigenes Ökosystem zur Mehrfachvermietung von Tech-Produkten etabliert. Es ermöglicht der boomenden (mit rund 1.2 Billionen Euro Umsatz bezifferten) Unterhaltungselektronik-Branche, die jährlich anfallenden 50 Millionen Tonnen Elektroschrott deutlich zu reduzieren. Dieses Wertversprechen von Grover hat sich schnell bewährt: Allein im Jahr 2019 wuchs Grover um 200 Prozent.

Mit dem neuen Geld wird in erster Linie das Produktangebot erweitert und der Wareneinkauf verstärkt. Grover reagiert damit auf die steigende Nachfrage in Deutschland, Österreich und in weiteren Märkten, die 2020 hinzukommen sollen. Ein besonderer Wachstumsschwerpunkt liegt im Bereich E-Mobilität. Hierbei verfolgt Grover den Anspruch, der breiten Öffentlichkeit die besten und technisch fortschrittlichsten E-Mikrofahrzeuge zur flexiblen Monatsmiete bereitzustellen.

Die Finanzierung trägt ferner dazu bei, Kooperationen mit Elektronikhändlern auszuweiten. Die Grover-Mietoption ist derzeit in den Onlineshops von acht führenden europäischen Elektronikhändlern integriert und in mehr als 500 stationären Läden in ganz Deutschland verfügbar. Zusätzliches Kapital fließt auch in den Ausbau des B2B-Angebots. Infolge steigender Nachfragen von Geschäftskunden, ist Grovers B2B-Segment im letzten Jahr um rund das Fünffache gewachsen.



Michael Cassau, Gründer und CEO von Grover, sagt: „Die neue Asset-Backed-Finanzierung ist essenziell für den Ausbau unseres Geschäfts. Mit Varengold als Vermittlerbank dieser Finanzierungsrunde hat Grover einen Banking Partner, der fest an unser Geschäftsmodell glaubt und unser Wachstum unterstützt. Mit frischem Kapital im dreistelligen Millionenbereich stellen wir ein weiteres Mal unter Beweis, dass unser disruptives Modell der Technik-Miete enormes Zukunftspotenzial hat – für unsere Geschäftspartner wie auch für unseren schnell wachsenden Kundenstamm.“

Lukas Diehl, Leiter Marketplace Banking bei der Varengold Bank, ergänzt: „Für uns ist es wichtig, langfristige Partnerschaften aufzubauen, indem wir mit einem Portfolio von attraktiven Bankdienstleistungen für Kunden wie Grover kontinuierlich Mehrwert schaffen. Dabei können wir auch auf unser Netzwerk von institutionellen Investoren zurückgreifen. Wir sind sehr stolz, einen weiteren Fremdkapitalgeber gefunden zu haben, mit dem wir gemeinsam Grovers langfristiges Wachstum sicherstellen können.“

Die rechtliche Beratung rund um den Abschluss hat für Grover Dr. Patrick Mittmann (Baker & McKenzie International) übernommen, für Varengold die Hogan Lovells, LLP.

-Ende-



Grovers kürzlich konsolidiertes Führungsteam. V.l.n.r.: Christopher Silva (CTO), Michael Cassau (Gründer & CEO), Johann Jenson (CPO), Thomas Antonioli (CFO)

Über Grover

Grover ([Grover.com](https://www.grover.com)) ist einer der europäischen Marktführer im Miet-Commerce für Unterhaltungselektronik. Als Wegbereiter der Access Economy bietet Grover seinen Kunden Zugang zu neuester Technik in einem flexiblen, monatlichen Abonnement-Modell. Sowohl Privatkunden als auch Unternehmen können aus mehr als 2.000 Tech-Produkten wählen – von Smartphone und Laptop bis hin zu Gaming-, VR- und Smart Home-Gadgets. Dabei profitieren sie von besonderer Flexibilität und vollen Nutzungsrechten für einen Bruchteil des Kaufpreises. Der Service von Grover ermöglicht es seinen Nutzern, Produkte je nach ihren individuellen Bedürfnissen zu behalten, zu wechseln, zu kaufen oder zurückzugeben. Grover vermietet Produkte in Deutschland über die eigene Plattform (Grover.com) und sein breites Online- und Offline-Partnernetzwerk, zu dem Europas führende Elektronik-Einzelhandelsgruppe MediaMarktSaturn sowie Gravis, Conrad und andere gehören. Seit 2019 ist Grover auch in Österreich ([Grover.com/at](https://www.grover.com/at)) aktiv. Grover nimmt eine Vorreiterrolle in der Förderung der Kreislaufwirtschaft ein: Die Vermietung von Unterhaltungselektronik an mehrere Nutzer über den gesamten Lebenszyklus hinweg ermöglicht es, aus jedem Produkt den maximalen Wert zu ziehen und Elektroschrott zu reduzieren. Allein im Jahr 2019 hat Grover fast 100 Tausend Geräte rezirkuliert. Das 2015 von Michael Cassau gegründete



Unternehmen ist Teil der „Access over Ownership“-Bewegung, die den Erfolg von Firmen wie Netflix, Spotify oder AirBnB beförderte. Mit einem Gesamtfinanzierungsvolumen von bisher 298 Mio. und über 100 Mitarbeitern ist Grover eines der wachstumsstärksten Startups in Deutschland.

Über die Varengold Bank AG

Die Varengold Bank AG ist ein deutsches Kreditinstitut, das 1995 gegründet wurde und seit 2013 über eine Vollbanklizenz verfügt. Neben ihrem Hauptsitz in Hamburg unterhält die Bank Niederlassungen in London und Sofia. Die Kerngeschäftsfelder sind Marketplace Banking sowie Transaction Banking (Commercial Banking), der Fokus liegt auf der Zusammenarbeit mit europäischen Fintechs, insbesondere Kreditplattformen. Das angebotene Portfolio umfasst Funding, Debt- und Equity Capital Markets Produkte, Fronting Services von banklizenzpflichtigen Produkten und internationale Zahlungsverkehrsleistungen. Vorstandsmitglieder sind Dr. Bernhard Fuhrmann und Frank Otten, die zusammen mit einem internationalen Team von 80 Mitarbeitern die Modernisierung der Finanzbranche kontinuierlich mitgestalten. Die Varengold Bank ist bei der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) registriert unter 109 520 und die Varengold-Aktie (ISIN: DE0005479307) notiert seit 2007 im Freiverkehr/Open Market der Frankfurter Wertpapierbörse. Weitere Informationen unter <https://www.varengold.de/home/>.

Pressekontakte

Sarah Schrödel / Mathias Paul
schoesslers GmbH
T: +49 30 555 73 05 14
T: +49 171 91 328 41
E: grover@schoesslers.com

Marc Morian
Head of Communications
Varengold Bank AG
T: +49 40 66 86 49-17
E: mediarelations@varengold.de